

Sista ansökningsdag Fri Oct 28 2022 23:59:59 GMT+0200 (centraleuropeisk sommartid)



Client Manager- Bli rådgivare inom finans! Stockholm

Akademisk Marknadsanalys Stockholm AB

Försäkringsrådgivare/Försäkringssäljare Kommun: Stockholm

Omfattning: Heltid

Varaktighet: Tillsvidare

Anställningsform: Tillsvidare- eller tidsbegränsad anställning

Kvalifikationer

Utbildning

Krav

- Gymnasial utbildning

Kompetenser

Krav

- Försäljningsvana, telefonförsäljning

Meriterande

- Medlemsvärvning
- Telefonförsäljning
- Fastighetsförsäljning
- Ekonomiplanering
- Företagsekonomi
- Internationell ekonomi
- Makroekonomi
- Mikroekonomi
- Nationalekonomi
- Kapitalförvaltning
- Finansiell rådgivning
- Annonsbokning

Språk

Krav

- Svenska

Om jobbet

Om oss

Vi tillhandahåller en heltäckande kapitalförvaltning, för både privat och företagskunder. Vi arbetar bl. a. med placeringar inom kapitalförsäkringar och pensionsförsäkringar, fondsparande och juridik. Vår placeringsfilosofi bygger på olika placeringsmodeller med fokus på låg-medelrisksegmentet.

Trygghet står i fokus hos oss, därför fokuserar rådgivningen på att minimera risker i sparandet. Akademisk har avtal med flertalet stora svenska aktörer för att förmedla ett brett utbud.

Har du en säljande personlighet? Enkelt för att attrahera andra människor? Är du dessutom ordningsam, strukturerad samt bra på kundkontakt så kan du vara rätt person för oss.

Akademisk Marknadsanalys är ett företag som jobbar med behovsanpassad kapitalförvaltning och private banking.

Hos oss är varje klient unik och vi samarbetar med landets största banker och försäkringsbolag för att kunna ge kunden det bästa kapitalmöjligheterna. Vi arbetar ständigt med att erbjuda våra klienter bästa möjliga rådgivning utifrån ett mer fristående perspektiv.

Om tjänsten

Tjänsten riktar sig främst till dem med framgångsrik säljferenhet. Vi söker nu en person som kan utvecklas till rollen som Wealth Manager genom oss, dvs att kunna genomföra korrekta finansiella affärer, kontakter med produktbolag, registrering av kunder samt uppföljning av affärerna.

Som Client Manager kommer du dagligen föra samtal över telefon med nya och återkommande kontakter. Din kommunikativa förmåga med nya människor är av stor vikt i tjänsten. Tjänsten kommer att verkställas på vårt huvudkontor i Stockholm. Tjänsten är kontorsbunden och erbjuds inte på distans.

Om dig

Du ska vara väldigt serviceinriktad, professionell i ditt sätt och ha framgångsrik erfarenhet från kundrelationer. Goda resultat inom din försäljningserfarenhet är mycket meriterande.

Du är duktig på siffror samt van vid att tala i telefon.

Eftersom en stor del av tjänsten innebär kommunikation med kunder, produktbolag och försäkringsbolag är det därför extra viktigt att du är en representativ person och säljorienterad.

Karriär

Har du ett intresse för finansbranschen så är detta din inträdesbiljett då du som utvecklas till rådgivare (Wealth Manager) får en central roll inom ett finansbolag och är delaktig i det mesta som kretsar kring kundkontakt.

Du behöver inte ha någon erfarenhet från liknande arbete inom placeringsrådgivning/ekonomi sedan tidigare. Men försäljningserfarenhet minst 1-2 år är ett krav. Endast serviceinriktade arbetsroller som erfarenhet räknas inte som försäljningserfarenhet.

Som Client Manager lär du dig alla de moment som står till grund för ett yrke inom finans som rådgivare, detta med tillhörande licenser. Observera att du behöver haft någon form av framgångsrik säljferenhet.

Ett framgångsrikt arbete som Client Manager hos oss kan leda till möjligheten att arbeta som investeringsrådgivare (Wealth Manager) med tillhörande licensiering och vidare kompetensutveckling inom finans.

Märk ansökan med "CM", bifoga ett CV som redogör nuvarande samt tidigare arbetsplatser och erfarenheter. Ange fullständig kontaktinformation och inkludera en bild på dig.

Ansökan till denna tjänst sker endast via epost.

Om vi finner din ansökan intressant kommer du att bli kontaktad snarast möjligast. Eftersom vi får in många ansökningar så sker återkoppling endast över telefon, löpande i mån om tid, i det fallet får du även svar på eventuella frågor.

OBS! Bifoga ett CV i formatet Word, PDF eller liknande. Inga länkar till externa sidor öppnas.

Välkommen med din ansökan!

Om anställningen

Lön

Lönetyper: Fast och rörlig lön

Var ligger arbetsplatsen?

Humlegårdsgatan 4
11444 STOCKHOLM

Arbetsgivaren

Akademisk Marknadsanalys Stockholm AB

<http://www.akademisk.se/>

Sök jobbet

Ansök senast **28 oktober** (om 4 dagar)

Ange referens **CM** i din ansökan

Ansök via mejl

Mejla din ansökan till

max.siden@akademisk.se

Annons-Id: 26607457

Publicerad: 10 oktober 2022, kl. 10.25